

Anbudsgranskning

Har ditt anbud det som krävs?

Vill du optimera ditt anbud och öka chanserna att vinna upphandlingen? Vi kontrollerar att anbudet uppfyller skall-kraven och hur det matchar förfrågningsunderlagets utvärderingskriterier.

Du kan känna dig trygg med OPIC.

Det är mycket att tänka på när du ska lämna in anbud på en viktig upphandling. Anbudet ska uppfylla alla skall-krav och få så bra resultat som möjligt på utvärderingskriterierna. Dessutom ska det vara lätt att förstå och läsa.

Vi kan hjälpa dig genom att kvalitetsgranska anbudet. Du får en professionell genomgång av ditt anbud, vilket bekräftar att du inte missat något. Dessutom är ytterligare ett granskande öga ett bra steg i en lyckad anbudsprocess.

Vi kollar att du klarar dig över gränsen. Och bättre än så.

När du skrivit anbudet skickar du det till oss. Vi går igenom det och jämför mot skall-krav och utvärderingskriterier i upphandlingen för att säkerställa att du inte missat något. Vi ger dig även nyttiga synpunkter om anbudet som helhet, exempelvis avseende struktur och språk.

Du får en överskådlig sammanställning av identifierade krav med tillhörande kommentarer för att du lätt ska kunna hitta de eventuella punkter som bör åtgärdas innan anbudet skickas in.

Låter det intressant?

Kontakta oss på 013-47 47 500 eller analys@opic.com så berättar vi mer.

OPIC har ett brett utbud av tjänster som stödjer köpare och säljare vid upphandling. Verksamheten omfattar informationstjänster, kunskapstjänster, affärsmedia och elektroniska upphandlingssystem. 2009 omsatte OPIC 60 MSEK. Våra 70 medarbetare finns i Linköping, Stockholm, Halmstad och Vilnius. OPIC är en del av Visma-koncernen.

www.opic.com · info@opic.com · 013-47 47 500

