

Affärsutveckling

Bli framgångsrik på ditt unika sätt.

För att lyckas med att sälja till offentlig sektor behöver du rätt kunskap, rätt organisation och rätt strategi. Vi hjälper dig hitta dina unika fördelar och använda dem på bästa sätt.

Genom vår strategiska rådgivning får du svar på de viktiga frågorna.

Hur bygger man en lämplig organisation för anbudsgivning?
Vilken är den bästa marknads- och produktstrategin?
På vilket sätt ska man planera sin säljtaktik?

OPICs erfarna konsulter hjälper dig att utveckla och säkerställa interna arbetsprocesser, utforma strategi- och policydokument samt planera och genomföra löpande kompetensutvecklingsprogram.

Skräddarsydd utbildning för dig och din organisation.

I en framgångsrik organisation är alla medarbetare kunniga. Det är smart att genomföra en företagsanpassad utbildning för en större del av organisationen i kombination med någon form av konsultativt stöd för ledning eller anbudsteam.

Fördelen med utbildningar på hemmaplan är att specifika önskemål och problem kan ventileras på ett ingående och öppet sätt, vilket ger ett ännu mer användbart utbildningsresultat. Vi kan utgå från våra befintliga utbildningar, men kan självklart anpassa kurser precis som du vill ha dem.

Låter det intressant?

Kontakta oss på 013-47 47 500 eller konsult@opic.com så berättar vi mer.

OPIC har ett brett utbud av tjänster som stödjer köpare och säljare vid upphandling. Verksamheten omfattar informationstjänster, kunskapstjänster, affärsmedia och elektroniska upphandlingssystem. 2009 omsatte OPIC 60 MSEK. Våra 70 medarbetare finns i Linköping, Stockholm, Halmstad och Vilnius. OPIC är en del av Visma-koncernen.

www.opic.com · info@opic.com · 013-47 47 500

