

## Key account säljare för upphandlings- och avtalssystemet TendSign offentlig sektor

**Antalet kunder till Visma Opic upphandlingssystem TendSign växer kraftigt i den offentliga sektorn. För att möta den ökade efterfrågan så söker vi därför ytterligare en kompetent säljare. Är du intresserad av att arbeta och utvecklas med oss?**

Som säljare för Visma Opic AB och upphandlingssystemet TendSign så kommer du till en stor koncern med goda utvecklingsmöjligheter. Denna tjänst innebär att du kommer att arbeta i ett säljteam som redan idag har en väl etablerad kontakt med offentlig sektor. Arbetet kommer att innefatta allt från uppsökande av myndighet, bokning av besök, genomförande av besök till avslut och implementation av systemet.

Det är positivt om du har goda kunskaper om inköp och upphandling alternativt att du tidigare jobbat med försäljning av mer komplexa systemlösningar. Det är ett extra plus om du har god kännedom om LOU och generellt om offentlig upphandling och försäljning mot offentlig sektor. En förutsättning är att du brinner för att sälja och att du innehar en hög social kompetens.

Arbetet är självständigt och utvecklande och innebär mycket kontakter med upphandlare. Idag är vi ett positivt och framgångsrikt sälj och konsultteam på 10 personer. Teamet jobbar tillsammans och vi hjälper varandra att nå framgång.

Placeringsort för denna tjänst är Stockholm eller Linköping. Tjänsten kommer att innebära en del resor och övernattningar.

Skicka din ansökan via e-post till [ansokan.opic@visma.com](mailto:ansokan.opic@visma.com)

Vill du veta mer om Visma Opic och TendSign eller om denna tjänst, tveka då inte att kontakta affärsområdeschef Fredrik Kristiansson på telefon 0704-822 067 eller e-post [fredrik.kristiansson@visma.com](mailto:fredrik.kristiansson@visma.com).

### Vad är TendSign?

TendSign är ett heltäckande projekthanteringssystem för att hantera upphandlingar både för upphandlare och för leverantörer. Det är ett webbaserat system som har alla de funktioner som behövs för att genomföra hela upphandlings- avtals- och anbudsprocessen. Vill du veta mer om TendSign hittar du information på [www.tendsign.com](http://www.tendsign.com).

### Om Visma Opic AB

Upphandlingsverktyget TendSign utvecklas, marknadsförs och säljs av Visma Opic AB som är ett bolag inom Visma koncernen. Bolaget är idag en av Sveriges ledande aktörer av upphandlings- och avtalshanteringsystem .

Visma Opic har ett brett utbud av tjänster som stödjer köpare och säljare vid upphandling. Verksamheten omfattar informationstjänster, kunskapstjänster, affärsmedia och elektroniska upphandlingssystem. 2009 omsatte Visma Opic cirka 115 MSEK och har idag 115 medarbetare. Kontor finns i Linköping, Stockholm, Halmstad, Umeå och Falun.

#### VISMA OPIC AB

STORGATAN 24 • BOX 396 • 581 04 LINKÖPING • SWEDEN  
TEL +46 13 47 47 500 • FAX +46 13 47 47 560  
[info@opic.com](mailto:info@opic.com) • [www.opic.com](http://www.opic.com)